

業績のいい会社の社長に共通していることがあります・・・それは**勉強と実践を続けている**ことです！

「ランチェスター戦略」の勉強と実践を続け、この成果を出しました。そのすべてを話します！



## 戦略社長3名の「実体験」発表 & 竹田陽一 講演会 「山田方谷先生に学ぶ難局脱出の戦略」

「お客様の数を増やすのは相当努力しないとできないと思っていました。でも、やれば出来ました。小さな一歩がすべての始まりです。新規のお客様作りは目標を達成しました。」とK専務。この実体験、発表します。続いて、竹田陽一氏の講演。東日本大震災から多くの企業が厳しい状況に直面していますが、この難局を脱出するためのヒントが見つかります！

### セミナー内容

#### 【第一部】 戦略社長：お客作り体験発表 3名

- 1) 周りにスーパーが出来て集客力が落ちてきた店舗、現状打開のために打った手は？
- 2) 業界の常識を破り新たな客層を開拓。売り方も差別化、関連ネットワークを構築中！
- 3) 地元で 1 を目指し、社員を巻き込み地域密着戦略を実践。新規のお客様作りで目標数を達成！

#### 【第二部】 講師：竹田陽一氏 ランチェスター経営株式会社 代表

幕末、備中松山藩は財政難に苦しんでいた。借金が積みもって10万両(現在の価値で160億円)。たった8年間で借金をすべて返済し、かつ、10万両の蓄財を成し遂げた山田方谷という人物。その政策は、まさに竹田先生の説くランチェスター弱者の戦略。難局脱出の戦略を学びます。

### 発表会 と 講演会 の 内容

日程等	: 12月 9日(金) 14:00~17:30
会場	: 明石市生涯学習センター 7階
参加費	: 8000円
定員	: 80名
発表者	: 戦略社長 3名
講師	: 竹田陽一氏 ランチェスター経営(株)代表

引き続き、懇親会をします。

日程等	: 12月 9日(金) 18:00~20:00
会場	: グリーンヒルホテル明石
参加費	: 5000円
定員	: 30名

### 竹田陽一先生のプロフィール

社員100人以下の専門コンサルタント。  
ランチェスター経営(株)代表。久留米市出身。  
相談企業1000社、倒産企業取材1600社に  
裏打ちされた話には、経営者も目からウロコ。  
中小企業の経営者の為に人生を捧げる  
決心をして、CD、DVDの製作に力を注ぐ。

CD・DVDは弱者の戦略で統一されていて  
この教材で業績が劇的に良くなった中小企  
業は数多く、講演は4000回を超えている。  
著書は、「なぜ会社の数字は達成されない  
のか?」、「小さな会社 儲けのルール」他。

お申込は、ホームページから 又は FAX (078-917-1416)で。

<http://ekeiei-no1.com/page05.html>

講演会に参加

「講演会 & 懇親会」に参加

ご住所	〒		
会社名	従業員 名	TEL	
お名前	様	FAX	
E-mail	URL		

主催：ランチェスターマネジメント明石  
〒673-0891 明石市大明石町1丁目9-26-402  
ホームページ：http://ekeiei-no1.com

お問い合わせは：山田まで  
TEL：078-917-1400  
メール：k.yamada@tkcnf.or.jp